RENEGOCIAÇÃO CRIATIVA



Pense além dos descontos e das extensões de prazos e viabilize mais negócios

Nem as maiores corporações do mundo estavam preparadas para o cenário trazido pela pandemia de Covid-19, que prejudicou o equilíbrio de muitas relações e tornou muito difícil a manutenção de vários contratos. Nesse panorama, sua empresa quer ou precisa:

conservar ao máximo seu **caixa**

manter sua **viabilidade**

proteger o
relacionamento
com clientes e
fornecedores

evitar **litígios**

manter níveis sustentáveis de **endividamento** evitar a inadimplência

Para alcançar esses objetivos, nem sempre é factível, sustentável ou recomendável:

e/ou descontos a todos os clientes ou devedores

entrar em conflitos sem fundamentação

conseguir extensões de prazo e/ou descontos com todos os fornecedores ou credores

A solução é ser flexível e pensar em vias criativas para fazer negócios e conservar relações

Negócios Triangulados: Por meio de cessão de crédito, assunção de dívida e outras modalidades de negócios, viabilize estruturas envolvendo, por exemplo, permutas, dações em pagamento, compensações. Aproveite as relações integrantes da sua cadeia de clientes e fornecedores para tornar as operações factíveis. Os bancos oferecem modalidades de concessão de crédito envolvendo recebíveis e também podem formar a terceira ponta da sua estrutura.

Para saber mais, entre em contato com:

Rochelle Ricci - rri@machadoassociados.com.br

Mauro Mori - mmr@machadoassociados.com.br

Permuta: Pense na boa e velha troca como alternativa para quitar dívidas, economizar caixa, dar vazão ao estoque e fazer o seu produto circular e chegar a novos consumidores, e ampliar o rol de parceiros com os quais a sua empresa poderá fazer negócios.

Dação em Pagamento: O conceito é similar ao da troca. Considere a entrega de bens e mercadorias como alternativa para quitar dívidas e viabilizar negócios.

Não esqueça de avaliar todos os efeitos e desdobramentos da sua renegociação, inclusive quanto aos aspectos contábeis e impactos tributários.



www.machadoassociados.com.br